



PRAKTIKOPSLAG

Digital Client Manager Intern



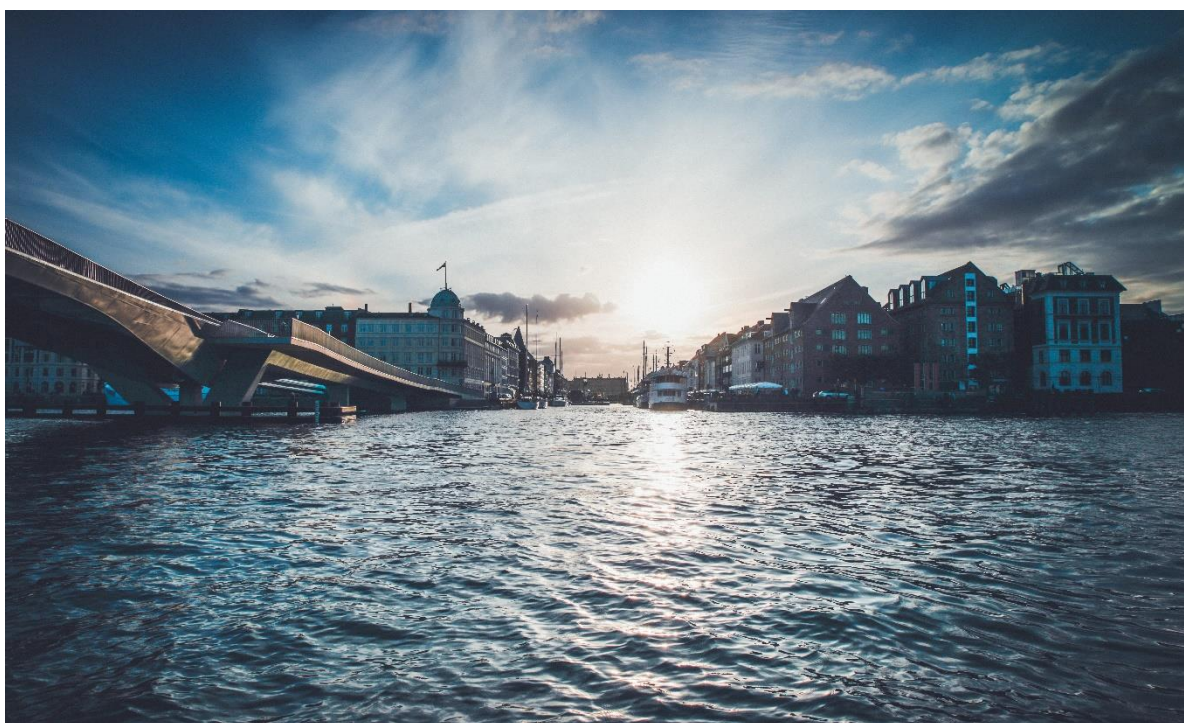
/PLUTONICMEDIA

Digital Client Manager Intern søges til opsøgende salg

Plutonic Media søger en ambitiøs Digital Client Manager Intern, der kan være med til at løfte vores niveau og bidrage til en yderligere vækst i Plutonic Media.

Drømmer du om en karriere som digital salgskonsulent? Er du god til at tale og endnu bedre til at lytte? Vil du indgå i et lille, stærkt og meget ambitiøst salgsteam? Har du flair for digital markedsføring og salg? Så er det netop dig, vi søger.

Praktikforløbet er for dig, der fx læser til handelsøkonom og skal i praktik i forbindelse med dit studie.



Dit praktikforløb

Plutonic Media er et digitalt marketingsbureau, som leverer værdi til deres kunder gennem online markedsføring. Som Digital Client Manager Intern i Plutonic Media vil du lære fra nogle af branchens dygtigste digitale marketing specialister og salgskonsulenter med mange års erfaring inden for både SEO, Google Ads, Facebook annoncering, E-mail markedsføring og ikke mindst salg af disse ydelser.

Du har altså de bedste forudsætninger for at blive en dygtig digital salgskonsulent. Vi er et ungt og dynamisk team i hastig vækst, som nu har brug for en stræbsom salgskonsulent på holdet.

Det kan du forvente af dit praktikforløb:

- Intensivt onboarding forløb og oplæringsprogram
- Tilknytning til en fast mentor i form af en af vores dygtigste salgskonsulenter
- Adgang til læringsmateriale herunder videokurser, e-bøger og lignende
- Opfølgings- og udviklingssamtaler hver måned med din mentor
- Fast månedlig en-til-en samtale med bureauets salgsdirektør
- Du deltager i månedlige vidensdelingsmøder
- Sociale arrangementer med hele virksomheden

Din rolle som Digital Client Manager Intern

Vi gør en stor dyd ud af at dygtiggøre dig inden for salg og online markedsføring, hvorfor du vil blive tildelt et enormt ansvar og mulighed for at spille en stor rolle i organisationen.

Som Digital Client Manager Intern kan du forvente at arbejde med følgende:

- Opbyggelse af din egen pipeline med relevante kundeemner via opsøgende salg gennem enten netværk eller telefon
- Administration af pipeline via de nødvendige værktøjer, vi stiller til rådighed for at kvalificere leads
- Selvstændig afholdelse af møder med kundeemner enten fysisk eller online
- Ansvar for en grundig og struktureret overlevering til vores specialister, efter kunden er lukket. Herefter fortsætter jagten efter en ny kunde

Det forventer vi af dig

Vi forventer en ansvarsfuld og ikke mindst ambitiøs salgsperson, som ønsker at dygtiggøre sig med en stejl læringskurve og et udfordrende praktikforløb.

Som kandidat, forventes det af dig, at:

- Du er på en videregående uddannelse
- Du er velformuleret og har et højt skriftligt niveau
- Du er ambitiøs og målrettet
- Du er nysgerrig og opsøgende på at lære nye ting
- Du har en generel bred forretningsforståelse og forstår at opbygge en god relation ved at lytte til kunden
- Du ønsker en karriere inden for salg og digital markedsføring

Det kan vi tilbyde dig

Hos Plutonic Media får du en fantastisk praktikplads, hvor din personlige og faglige udvikling er i højsædet. Du bliver oplært af dygtige salgskonsulenter, som gør dig i stand til selv at udvikle digitale strategier, som du skal videregive til vores kunder.


Vi tilbyder dig:

- Startskuddet på din karriere, i en virksomhed i konstant udvikling
- En rolle med stort ansvar og klare udviklingsplaner
- En ungdommelig arbejdsplads med et fladt hierarki, hvor der er kort fra tanke til handling
- En arbejdsplads med stærke værdier og mange sociale arrangementer
- Evt. aflønning i overensstemmelse med praktikforløbets opbygning på dit respektive studie



Som praktikant hos Plutonic Media vil du derfor få et lærerigt og sjovt praktikforløb, hvor der ligeledes er mulighed for, at du kan få tilbudt en ansættelseskontrakt efter endt forløb – såfremt samarbejdet lever op til forventningerne, og væksten er dertil.

Din arbejdsdag er på 37 timer/uge og vil foregå i tidsrummet kl. 8:30-16:30 på vores kontor i København.



Vi har naturligvis forståelse for, at dit praktikforløb skal passe sammen med dine studier og evt. studiejob, hvorfor der vil være en vis fleksibilitet i forhold til arbejdstid og -periode.

Ansøg stillingen som Digital Client Manager Intern

Vil du gerne i praktik hos Plutonic Media, så send hurtigst muligt en motiveret ansøgning samt CV til info@plutonic.dk.

Vi glæder os til at høre fra dig, og vi vil løbende afholde samtaler for at finde vores næste kandidat til vores salgsafdeling.

Du er mere end velkommen til at kontakte Peter Selin på telefon 81 82 64 60, hvis du har spørgsmål eller ønsker yderligere information vedrørende stillingen.

Kontaktoplysninger

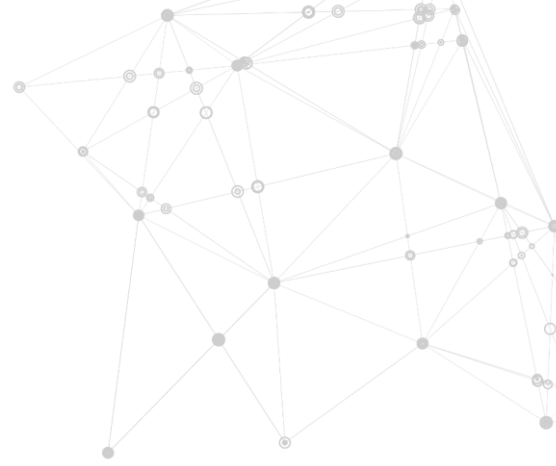
Plutonic Media ApS

Store Kirkestræde 3, 3. th
1073 København K

Telefon: 81 82 64 60

Email: info@plutonic.dk

Vi glæder os til at høre fra dig



Get in touch

Loui Kiær

loui@plutonic.dk

60 67 50 50

Frederik Ellingsgaard

frederik@plutonic.dk

71 70 06 61

Peter Selin

peter@plutonic.dk

28 76 34 32

