

Senior SEO Konsulent med ansvar for egen kundeportfølje

Plutonic Media søger en dedikeret og erfaren Senior SEO Konsulent, som vil få ansvaret for at håndtere sin egen kundeportfølje. I denne rolle vil du stå for alt fra strategiudvikling og eksekvering til direkte kommunikation med kunderne.

Om Plutonic Media

Plutonic Media er et digitalt marketingbureau, der har eksisteret i 5 år. Vi er specialister i performance marketing med fokus på SEO, Google Ads og Social Ads. Vores team består af 20 dedikerede medarbejdere, som arbejder med en bred vifte af kunder, primært inden for e-commerce.

Vi er en ambitiøs virksomhed, der stræber efter at være førende inden for vores felt. Vores stærke værdier er kernen i alt, hvad vi gør. Vi leverer altid et ordentligt stykke arbejde og holder, hvad vi lover. Hos Plutonic Media elsker vi at gå glade på arbejde, og vi værdsætter det sociale fællesskab i vores team. Sammen skaber vi et inspirerende og støttende arbejdsmiljø.

Stillingen

I rollen som Senior SEO Konsulent hos Plutonic Media vil du få ansvaret for at håndtere din egen kundeportfølje, som spænder fra profilerede kunder til mindre virksomheder på tværs af forskellige brancher. Fælles for alle vores kunder er deres ambitiøse vækst mål for organisk trafik, og din opgave bliver at bidrage med høj faglighed og ekspertise for at nå disse mål.

Dine primære ansvarsområder vil omfatte:

- **Strategiudvikling:** Udarbejdelse af søgeordsanalyser og SEO audits for at forme de rette strategier for hver enkelt kunde.
- **Eksekvering:** Implementering af dine strategier, herunder opsætning, optimering og løbende evaluering af SEO-aktiviteter.
- **Dataanalyse:** Analyse af indsigter fra værktøjer som Search Console, Analytics, Ahrefs og andre tredjepartsprogrammer for at identificere nye optimeringsmuligheder.
- **Rapportering:** Udarbejdelse af detaljerede månedlige rapporter til kunderne, der giver indblik i udført arbejde, performance samt planer for den kommende periode.
- **Kundekommunikation:** Månedlig dialog og kommunikation med kunderne via fysiske møder, telefon og online møder for at sikre, at deres behov bliver mødt og forventningerne afstemt.
- **Onboarding:** Hjælp med onboarding af nye kolleger og deling af din viden og erfaring.
- **Produktudvikling:** Følge de nyeste trends inden for AI og SEO og bidrage til produktudvikling for at gøre vores processer smartere og vores produkter endnu bedre.

Vi søger en person, der kan kombinere faglig ekspertise med stærke kommunikative evner for at opbygge og vedligeholde gode kunderelationer og sikre, at vores kunders forventninger ikke blot bliver mødt, men overgået.

4. Kvalifikationer

- Minimum +2 års erfaring med SEO
- Erfaring med Google Search Console, Google Analytics, Ahrefs, ScreamingFrog og evt. andre SEO-værktøjer
- Stærke analytiske evner og sans for detaljer
- Evne til at arbejde selvstændigt og i team
- Fremragende kommunikationsfærdigheder, både skriftligt og mundtligt
- Evne til at håndtere flere opgaver samtidigt og bevare overblikket
- Proaktiv tilgang til løsning af problemer og identifikation af optimeringsmuligheder
- Interesse og evne til at følge med i de nyeste trends inden for AI og SEO
- En naturlig flair for kundekontakt og evnen til at opbygge gode relationer
- Ambitiøs og drevet af at udvikle sin karriere inden for SEO og digital marketing

Ansvarsområder

Som Senior SEO Konsulent hos Plutonic Media vil du have følgende ansvarsområder:

- Selvstændigt håndtere og udvikle din egen kundeportfølje med fokus på at opfylde kundernes behov og mål for organisk trafik.
- Udvikle og implementere skræddersyede SEO-strategier og -kampagner for at øge kundernes synlighed og resultater på søgemaskinerne.
- Løbende evaluere og optimere SEO-aktiviteter baseret på dataanalyse og indsigter fra forskellige SEO-værktøjer.
- Varetage kommunikationen med kunderne på en professionel og serviceminded måde, herunder løbende opdateringer, rapportering og møder.
- Bidrage aktivt til teamets vidensdeling og udvikling af bedste praksis inden for SEO og digital marketing.
- Være proaktiv i at identificere nye muligheder og trends inden for SEO for at sikre, at vores kunder altid er et skridt foran deres konkurrenter.

6. Værdier og Arbejdskultur

Vores værdier og arbejdskultur hos Plutonic Media omfatter:

- **Sociale Interaktioner:** Vi værdsætter det sociale samvær og skaber et inkluderende miljø, hvor alle føler sig velkomne og værdsat.
- **Ansvarlighed:** Vi tager ansvar for vores handlinger og forpligter os til at levere fremragende service til vores kunder og støtte vores kolleger.
- **Samarbejde og Solidaritet:** Vi støtter hinanden, deler viden og erfaringer og arbejder sammen som et team for at opnå fælles mål.
- **Pay it Forward Tilgang:** Vi er dedikerede til at hjælpe andre og dele vores viden og ressourcer med hinanden og samfundet.
- **Kvalitet og Ordentlighed:** Vi stræber altid efter at levere et godt stykke håndværk og overgå forventningerne ved at være grundige og pålidelige i alt, hvad vi gør.

- **Ambition og Udvikling:** Vi er ambitiøse og ønsker at dygtiggøre os kontinuerligt, og vi skaber et miljø, hvor vi motiverer og støtter hinanden i at nå vores fulde potentiale.
- **Åbenhed og Tillid:** Vi værdsætter åben kommunikation, respekt for forskelligheder og opmuntrer til en atmosfære af tillid og gennemsigtighed.
- **Kontinuerlig Forbedring:** Vi stræber efter konstant at forbedre os og lære af vores erfaringer for at sikre, at vi altid leverer den bedste service og opnår de bedste resultater for vores kunder.

7. Fordele ved at arbejde hos os

Når du arbejder hos os, kan du forvente følgende fordele:

- **Konkurrencedygtig løn og mulighed for karriereudvikling:** Vi tilbyder en konkurrencedygtig løn til den rette profil med erfaring, og der er mulighed for at arbejde sig op. Vi understøtter både faglig og personlig udvikling.
- **Dynamisk og støttende arbejdsmiljø:** Vi vægter et dynamisk og støttende arbejdsmiljø, hvor vi støtter hinanden og arbejder sammen som et team.
- **Spændende projekter og kunder:** Du vil få mulighed for at arbejde med spændende projekter og kunder, der udfordrer og udvikler dine færdigheder og kompetencer.
- **Lækker frokostordning:** Vi tilbyder en lækker frokostordning, så du kan få energi til dagen og nyde velsmagende måltider sammen med dine kolleger.
- **Fri sodavand og kaffe:** Du vil have adgang til fri sodavand og kaffe, så du kan holde dig opdateret og opmærksom i løbet af dagen.
- **Fede fredagsbarer og sociale arrangementer:** Vi arrangerer regelmæssige fredagsbarer og sociale arrangementer, hvor du kan slappe af og nyde tid med dine kolleger uden for arbejdstiden.
- **Pensionsordning og barselsvilkår:** Vi tilbyder en pensionsordning og attraktive barselsvilkår baseret på optjent anciennitet, så du kan føle dig tryk og sikret både nu og i fremtiden.